

Wissen teilen!

Dank unserer Software für die Optimierung von Zahnrädern und Getrieben

- Können Radioteleskope ins All horchen und Windräder Strom erzeugen
- Fahren Elektroautos leise und stellen Sportwagen neue Beschleunigungsrekorde auf
- Bewegen sich Roboter präzise und kraftvoll oder lassen sich Aussenspiegel per Knopfdruck verstellen
- Heben Krane schwere Lasten und Helikopter sicher ab
- Und, und, und ...

40 Ingenieure, Marketingfachkräfte, Softwareentwickler, Übersetzerinnen, Mathematiker, Grafikerinnen und Verkäufer arbeiten in Bubikon und Slowenien eng und kollegial miteinander. Die KISSsoft AG www.kisssoft.com als Teil der Gleason Gruppe www.gleason.com entwickelt, vertreibt und schult eine weltweit anerkannte CAE-Software für die Auslegung von Getrieben und Optimierung von Verzahnungen. Wir beliefern ein globales Netzwerk an Vertriebspartnern sowie Direktkunden; unser Exportanteil ist im Bereich 95%. Die KISSsoft AG ist ein unkonventionelles, agiles und sehr renommiertes Unternehmen, ein «Hidden Champion», einer der Top Player in unserer Nische. Nun suchen wir eine / einen

Mitarbeiter Global Sales, 80%-100%, ab 1. Juli 2024 oder nach Vereinbarung

Verantwortung und Gestaltungsbereich:

- Zusammen mit den Vertriebsingenieuren erstellen Sie Angebote, fassen sie nach, verhandeln diese und führen sie zum Abschluss.
- Für den Vertriebsleiter, die Geschäftsleitung und die Konzernleitung erstellen Sie Statistiken, Berichte und Prognosen zu den gängigen Kennzahlen.
- Sie begleiten Interessenten durch den Prozess der Softwareevaluation, informieren über deren Vorteile, den Schulungsbedarf, die Funktionalität und Alternativen.
- In Europa und den USA stärken Sie unsere Position an den Hochschulen und stellen sicher, dass Dozenten KISSsoft vermehrt in der Lehre und Forschung anwenden.
- Sie verbinden die Vertriebsingenieure mit dem Marketingteam, stellen sicher, dass der Informationsfluss präzise und vollständig ist und vermitteln die unterschiedlichen Bedürfnisse.
- Gelegentlich nehmen Sie an Messen und Fachkonferenzen teil und repräsentieren dort unser Unternehmen, bauen persönliche Beziehungen auf und generieren neue Kontakte.

Ihre Eigenschaften und Stärken:

- Vorzugsweise haben Sie im Vertrieb von Software oder technischer Produkte gearbeitet.
- Sie begeistern sich für Getriebetechnik und arbeiten gerne mit Ingenieuren zusammen.
- Erfahrung mit CRM-Systemen; wir verwenden ein eigens programmiertes zusammen mit SAP / C4C.
- Sie haben Biss. Sie sind hartnäckig und bleiben fair, hilfsbereit und zuvorkommend.
- Ihre Arbeit bedingt verhandlungssicheres Deutsch und top Englischkenntnisse.
- Sie arbeiten intensiv, handeln unternehmerisch und verfolgen Opportunitäten systematisch.

Unser Angebot:

- Arbeit mit sehr erfahrenen Anwendungstechnikern die bei allen technischen Fragen unterstützen.
- Intensive, internationale Zusammenarbeit in unserem Partnernetzwerk und im globalen Konzern.
- Vorgesetzte und Kollegen, die zuhören, lernen wollen und gerne helfen.
- Unsere Büros sind per ÖV gut erreichbar, Parkplatz wird gestellt.

Hrn. Hanspeter Dinner, hanspeter.dinner@kisssoft.com, freut sich auf Ihre Bewerbung!